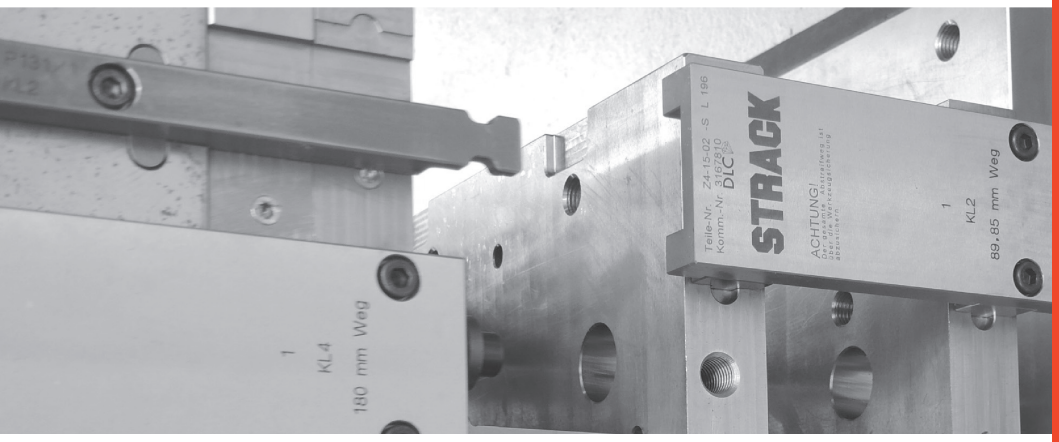
STAVEM

À LA CONQUÊTE DE VOS PROJETS



STAVEM RECRUTE !

STAVEM RECRUTE !
STAVEM RECRUTE !

Technico-commercial (H/F) Est France
Solutions moulistes

Rejoignez notre équipe en tant que technico-commercial sur le secteur de l'Est de la France pour développer nos parts de marché et renforcer notre image d'expert en solutions techniques pour les moulistes et les transformateurs.

Vos missions:

- Promouvoir nos solutions techniques (crochets, vérins, noyaux, systèmes de dévissage, etc…) auprès des BE, équipes projets, services maintenance, etc…
- Assurer le conseil et le support technique auprès de nos clients et prospects en phase projet et en après vente.
- Etablir les offres clients détaillées en relation avec nos fournisseurs et notre agence.
- Analyser sans cesse le marché et détecter les potentiels de développement.
- Négocier des accords de partenariat avec les services achats des grands comptes.
- Planifier et enregistrer les visites sur un logiciel de CRM

Vos compétences:

- Connaissances techniques en conception/fabrication de moules (3 ans minimum)
- Expérience en tant que technico-commercial dans ce domaine (5 ans minimum)
- Autonome, pugnace, goût pour le service et les relations commerciales
- Maitrise de l'informatique et des outils de communication
- Anglais (parlé/écrit)
- Déplacements fréquents sur l'Est de la France (Auvergne Rhone Alpes, Bourgogne Franche Comté à 80%)

Salaire selon expérience, véhicule, pc, téléphone

Intéressé ?
Merci d'adresser votre candidature (CV + Lettre de motivation) à l'adresse suivante:
mc.dousset@stavem.com